

# 大理农特产品“双11”火热售卖

□ 本报记者 杨若兰

历时小半个月，“双11”热潮终于落下帷幕。今年是“双11”的第12个年头，12年来，改变的不仅是大理人的购物习惯，也改变了大理商家的销售方式。这几年，大理电商发展突飞猛进，目前已有7.1万个电商市场主体，不少过去“养在深山无人识”的农特产品，也成为网络热销品。据州商务局统计数据，今年1至9月，全州网络交易额实现93.54亿元，其中实物性网络零售额实现14.73亿元。

“双11”的电商促销大战中，大理的商家不甘落后，精挑细选大理优质特产加入这场狂欢。大理特产卖得好不好呢？本报从众多大理电商从业者中采访了几位年轻电商，听一听他们怎么说——

## 杨张妹：李家庄苹果火热预售

31岁的杨张妹，是漾濞兴农核桃种植销售专业合作社的负责人之一。她本是幼师，2015年开始做电商，卖化妆品、衣服，2017年，她和丈夫成立了合作社，组织村民一起在网上卖核桃。每天能销五六吨核桃，去年销售额达1200多万元。

最近，她每天的日程由“打单模式”开启，“打包模式”结束，一般都要忙到凌晨两点之后才休息。平时请的8名工人已经忙不过来，还多请了5人来帮忙。

为了迎接“双11”，她备了30多吨核桃，以及土豆、松子等本地特产，还开展了给客户发优惠券的促销活动。从11月1日起，每天能接到六七百单，整个“双11”购物节大概达到了8000单，主要供货给淘宝、拼多多、京东等网购平台的商家，客户以北上广地区居多。



洱源县大松村的村民采收木瓜备战“双11”。(摄于10月30日，杨宁供图)

“最近，李家庄苹果正在火爆预售，短短几天，就预售出去将近四吨的苹果。”杨张妹说。

## 刘成：冬桃淘宝网销量全省第一

2018年底，大理市双廊镇五星村小伙刘成的淘宝店“裕丰农副产品店”正式营业，主要销售晚熟芦柑、沃柑、软籽石榴、大蒜、冬桃、羊肚菌干货、高原小土豆等五星村委员会辖区内及周边的农副产品。两年多来，累计销售额达87万元。

今年“双11”，33岁的刘成把家乡的冬桃、蜂糖梨、秋月梨、香橙等水果搬到淘宝网，并推出了购物满200元减25元、店铺满100元减10元等优惠促销活动。

早早地，刘成就和冬桃种植户联系，预定了一个产量在1.8万斤左右的桃园，保障货源充足。“双11”期间，他每天早上起来统计订单量，打印快递单，再根据快递单补充产品，然后开始打包。到下午5点左右，把打包好的包裹装车送到镇上的快递站点。回到家，还要准备第二天需要的产品，然后调整店铺数据，优化第二天的推广，查看同行竞品信息，一般都要忙到凌晨1点才能休息。

努力付出，取得了不错的成绩。“双11”期间，网店的订单量达到了平时的2倍。从11月1日至11日，累计销售额19986.84元。

“销量最好的是冬桃，最近30

天内累计销售1298件，是淘宝网云南省冬桃销量第一名。”刘成介绍，根据统计数据，他的产品卖到了广东、江苏、上海、浙江、湖北等地。

“下一步，我计划开设更多的店铺，拓展更多的销售渠道。明年，在能筹集到资金的情况下，还计划开设天猫店，注册自己的品牌。同时，我也希望带动更多的人一起来做电商，为村里农副产品销售找到更多的渠道和方式。”谈及未来，刘成信心满满。

## 杨宁：“双11”快递日单量增加

今年初，29岁的杨宁在疫情期间通过直播等方式帮助乡亲们销售滞销的莴笋、蚕豆，让她在家乡洱源县邓川镇火了一把。作为一名年轻电商，杨宁早在2018年就创下了4个月内帮助乡亲销售农产品500多吨，销售额达400多万元的佳绩。在过去的2019年里，她除了销售传统初级农产品，还增加了不少当地特色产品，销售产品数量多达30多种，累计销售额达到1600多万元。

这次“双11”购物节，杨宁准备了本地特产酸木瓜1.8万斤、红心土豆1万斤、贡菜600斤、黑蒜800份，通过淘宝、拼多多等网购平台进行销售。有了充足的货源，她的这个“双11”不慌不忙，游刃有余。

“‘双11’期间，我们的快递日单量增加两三百件。”杨宁介绍，现在还没来得及统计整个“双11”期间的销售总量，但每天的销售量还是明显比平时多。

杨宁坦言，由于初级农产品利润低，在电商竞争中很难做力度大、吸引人的优惠活动，如何提高销量，她想到了一些解决办法。“未来我打算在传统初级农产品销售基础上，增加预包装食品等，提高产品附加值。”

# 巍山为219名农民工追回被拖欠工资354.2万元

本报讯(特约记者 陆向荣 通讯员 王旭)11月10日上午，在巍山县火车站建设项目工地上，中铁一局巍山火车站建设项目部负责人和云南英博劳务有限公司负责人及部分农民工代表将绣着“排忧解难保驾护航”和“敬业正直 廉明高效”的两面锦旗赠送给了巍山县人社局劳动保障监察大队负责人手中，感谢劳动保障监察大队为他们追回了农民工工资64.3万元。

9月4日，中铁一局巍山火车站建设项目部负责人在州长热线上反映称：云南英博劳务有限公司及分包人盛某某拖欠在大临铁路巍山火车站建设工程项目干活的廖某某等18名农民工工资10.5万元，盛某某还扣押了部分农民工工资银行卡。接到投诉后，巍山县人社局高度重视，劳动保障监察大队立刻对该事件开展调查，经查，云南英博劳务有限公司已将农民工工资拨付给了盛某某，但盛某某未

及时支付给农民工。其后，县劳动保障大队不断与云南英博劳务有限公司和盛某某沟通协商，并下达劳动保障监察法律文书，要求该公司在规定的期限内支付拖欠的工资。最终，这起拖欠农民工工资案件在10月28日得以圆满解决。在此之前，同属火车站建设项目的74名农民工也被拖欠工资53.8万元，经县劳动保障监察大队多方协调、积极处理，涉及该建设项目被拖欠的74名农民工工资均已追回。

自《保障农民工工资条例》施行来，巍山县劳动保障监察大队依据“属地管理、分级负责”的原则，顺利处置多起农民工讨薪案件，通过各级各部门分工负责、协调配合，形成了快速处置的处理机制，执法效率进一步提高，执法体系得到有效巩固，仅今年以来就受理投诉、举报案件21件，目前办结21件，结案率100%，追回219名农民工被拖欠工资354.2万元。



大理日报微信公众号

扫码·看好新闻

权威性 | 影响力 | 责任感

欢迎各位读者关注大理日报新浪官方微博、微信公众号。欢迎提供新闻线索，一经采用，即付线索费20—500元。

# 拍卖公告

受委托，拍卖人定于2020年11月29日下午3:00对云南泰业房地产开发集团有限公司位于大理市下关镇建设东路21号泰业国际广场14栋商业楼共计378套房产整体依法进行公开拍卖，现将有关事项公告如下：

一、拍卖标的的基本情况及其起拍价、保证金：  
云南泰业房地产开发集团有限公司位于大理市下关镇建设东路21号泰业国际广场14栋商业楼一层计39套、二层计99套、三层计233套、负一层、四层至九层各1套共计378套；房屋建筑总面积约：100378.45㎡；用地性质：商业用地；房屋结构：钢混；整体起拍价：4.5亿元，保证金：1200万元。

二、拍卖方式：增价拍卖。  
三、报名条件：若有意向竞买者，自然人请携带本人身份证件及复印件，如系法人或其他组织购买，须出具企业营业执照副本及法人代表身份证(需法人委托的还须出具法人授权委托书)，在公告期限内带相关资料到我公司办理竞买登记手续并缴纳保证金

四、报名及展示时间：2020年11月17日至2020年11月27日下午5:00止；标的展示地点：标的物所在地。  
五、报名地点：下关珠海都市花园园都2幢20号。  
六、报名、咨询电话：0872-2333576 13577881601(黄女士)  
七、拍卖会时间：2020年11月29日下午3:00时。  
八、拍卖会地点：大理市下关镇建设东路21号泰业国际广场九楼会议室。

九、保证金账户：开户单位：云南正地拍卖有限公司 开户行：曲靖市商业银行大理分行 账号：5329010101600000021292 云南正地拍卖有限公司 2020年11月17日

# 大理市太和街道荷花村委会二组综合楼招租项目招标公告

大理市太和街道荷花村委会二组综合楼经二组召开组委会、党小组会议和村民户主会议讨论并报请村两委及村监督委员会通过，同意将综合楼整体对外出租，现面向社会进行公开招租，具体事项公告如下：

1.项目概况  
1.1项目名称：大理市太和街道荷花村委会二组综合楼招租项目。

1.2招租内容：大理市太和街道荷花村委会二组综合楼总面积约6.459亩。其中：综合大楼为框架结构三层建筑面积为909.26㎡，东面简易石棉瓦屋顶铺面共21间约464.00㎡。

1.3租赁期限：十五年。  
1.4租金及支付方式：招租底价以每年每亩15万元起价，前五年不递增，第六年起租金逐年累加递增比例为5%；支付方式：前

三年签订合同时一次付清，第四年起一年一付清及提前一月支付次年的租金，即先付款后使用。

1.5招租地点：下关北片区万花路上段(桥洞对面荷花村东侧村口)。

1.6本项目按现状进行招租，投标人应自行实地踏勘。

2.投标人资格要求  
2.1具有民事行为能力的企业法人、自然人和其他组织(法律法规对申请人另有限制的除外)均可申请参加。

2.2投标人未被列入失信被执行人、重大税收违法案件当事人名单、政府采购严重违法失信行为记录名单，查询渠道为“信用中国”网站(www.creditchina.gov.cn)及中国政府采购网(www.ccgp.gov.cn)。

2.3本招租项目不接受联合体投标。

3.报名方式  
3.1报名时间：2020年11月17日-2020年11月24日(法定公休日、节假日除外)，每日上午9:00-11:00，下午2:00-5:00(北京时间，下同)。

3.2报名地点：云南锦瑞工程项目管理有限公司(大理市下关康典佳园1单元702号)。

3.3报名时须携带：  
①投标人为企业或其他组织的请携带营业执照、法定代表人身份证明书、法定代表人授权委托书(如法人亲自到场，无须提供)、法定代表人或授权委托人身份证原件及复印件一份。

②投标人为自然人的请携带本人身份证原件及复印件一份。  
③逾期或不符合规定条件的报名将被拒绝。

3.4 招标文件获取：报名后即

可购买招标文件，招标文件每份500元/份(售后不退)。

4.发布公告的媒介  
本次公告同时在采购与招标网(www.chinabidding.cn)、云南锦瑞工程项目管理有限公司网站(www.ynjrgl.com)及《大理日报》上发布，并在大理市太和街道荷花村村委会公示栏和招租物上张贴。

5.联系方式  
招标人：大理市太和街道荷花村村委会二组  
联系人：杨利鹏  
电话：17387278253  
招标代理机构：云南锦瑞工程项目管理有限公司  
联系人：张工  
电话：0872-2154766 18187488772  
2020年11月17日

广告

# 建设商场 精品纷呈 白州同庆 珠宝钜惠

建设商场“建设珠宝”自2008年闪亮登场以来，已走过12个年头。

“建设珠宝”作为建设商场经营的一个珠宝品牌，从产品到服务，再到品牌形象塑造，让消费者从不知道到了解、到认同、到信赖，许多大理的消费者从“建设珠宝”卖场中往往第一时间能找到自己心仪的款式。这是众多消费者对“建设珠宝”留下的印象。

“建设珠宝”除了在上质量上严格把关，更注重服务质量。细致的服务经过一个长期的形成过程，也是一个专业化的过程，而专业化是不可取代的，这是“建设珠宝”最有价值的部分。

“建设珠宝”是市场的先行者，也是大理时尚的风向标。从滇西范围来看，“建设珠宝”的发展令人瞩目。就大理而言，黄金珠宝需求增速明显高于全省平均水平，显示出大理的富足和无限商机。

消费者进入“建设珠宝”卖场最看重的是产品质量和服务体验，能让消费者感受到高端品牌的定位和时尚元素。用质量竞争力打造品牌价值，一直是建设商场孜孜追求的目标。



- 一、买黄金送黄金，即买即送
  1. 万足金饰品买10克，送1克，精品工艺费5折。
  2. 3D硬金饰品每克优惠20元，消费满2000元，送黄金饰品路路通手串1条。
- 二、珠宝盛惠，闪耀人生
  1. 钻石、18K金、翡翠、彩宝系列：7.8折，买满688元，再优惠100元，可叠加，多买多优惠。
  2. 足银饰品8.8元1克。
- 三、全场珠宝乐享购，好礼送不停
  1. 消费满4000元，送冬季毛衣链一条。
  2. 消费满8000元，送两用电火锅一台。
  3. 消费满1万元，送铂金项链一条。

活动地点：大理市建设百货商场二楼黄金珠宝经营部

活动时间：11月21日至25日

详询：0872-2183665



上登牌水泥 通过ISO系列标准认证

凝聚理想 共筑辉煌

云南红塔滇西水泥股份有限公司 销售热线：0872-2481666

广告